

Национальный банк Республики Беларусь
УО «Полесский государственный университет»

В.Э. КСЕНЗОВА

ИНСТИТУЦИОНАЛЬНАЯ ЭКОНОМИКА

Практикум для студентов
специальностей «Экономика и управление на предприятии»,
«Финансы», «Бухгалтерский учет, анализ и аудит»

Пинск
ПолесГУ
2009

УДК 330.837
ББК 65.010.11
К86

Р е ц е н з е н т ы:

кандидат экономических наук, доцент Л.Н. Кривошеева;
кандидат экономических наук, доцент Ю.В. Чеплянский

У т в е р ж д е н о
научно-методическим советом ПолесГУ

К86 Ксензова, В.Э.

Институциональная экономика: практикум / В.Э. Ксензова. –
Пинск: ПолесГУ, 2009. – 27 с.

ISBN 978-985-516-064-0

Пособие призвано помочь студентам самостоятельно подготовиться к семинарским занятиям по дисциплине «Институциональная экономика». Содержит вопросы для подготовки к семинарским занятиям, задания и список рекомендуемой литературы к каждой теме.

Для студентов специальностей «Экономика и управление на предприятии», «Финансы», «Бухгалтерский учет, анализ и аудит».

УДК 330.837
ББК 65.010.11

ISBN 978-985-516-064-0

© Полесский государственный
университет, 2009

ОГЛАВЛЕНИЕ

Пояснительная записка.....	4
1. Содержание учебного материала.....	5
2. Планы семинарских занятий.....	8
3. Глоссарий.....	22
Литература.....	25

ПОЯСНИТЕЛЬНАЯ ЗАПИСКА

В настоящее время наблюдается значительный рост интереса к проблемам институциональной экономики. Это связано не только с развитием институционализма как направления фундаментальных научных исследований в сфере теоретической экономики, но и с возрастанием роли и значимости в общественной жизни всей системы институтов, понимаемых как совокупность формальных и неформальных правил поведения, в том числе и в сфере экономической жизнедеятельности людей.

Институциональная среда всегда играла большую роль в развитии и функционировании социально-экономических систем. Однако только сейчас начинается адекватное осознание этой роли на теоретическом уровне. Ускорение экономического развития сопровождается болезненной ломкой стереотипов и правил поведения. Более того, сами институциональные изменения иницируют (или тормозят) это развитие. Поэтому важно изучить закономерности формирования и изменения институциональной среды в целом и в конкретных исторических условиях в частности.

Курс «Институциональная экономика» посвящен рассмотрению таких важных и актуальных проблем, как влияние формальных и неформальных правил и норм на поведение людей в сфере экономики; сущность и механизмы функционирования таких институтов, как организация, фирма, государство, домашнее хозяйство; роль и значимость контрактации в социальной и экономической жизнедеятельности; закономерности институциональных изменений и др.

Целью изучения курса «Институциональная экономика» является формирование у студентов научного представления о методологии анализа явлений с помощью инструментария институциональной экономики и знаний основных положений институциональных концепций.

Задачами изучения данной учебной дисциплины являются:

- усвоение основных категорий курса;
- изучение методологических принципов и содержания различных направлений институциональной теории;
- овладение методами анализа проблем с помощью инструментария институциональной экономики.

В результате изучения дисциплины студенты должны знать основные категории курса, методологические принципы институциональной теории, содержание различных концепций институциональной теории, а также уметь использовать методы анализа конкретных экономических проблем с помощью инструментария институциональной экономики и иметь навыки и представления об использовании инструментария институциональной экономики в смежных отраслях знания.

1. СОДЕРЖАНИЕ УЧЕБНОГО МАТЕРИАЛА

Введение

Цель и задачи изучения дисциплины «Институциональная экономика». Методы изучения дисциплины. Место курса «Институциональная экономика» в системе экономических наук. Связь курса с другими учебными дисциплинами.

Тема 1. Институциональная теория: методологические основы и концепции

Классификация институциональных концепций. Пределы применимости неоклассического подхода. Полная занятость ресурсов. Полнота информации. Совершенная конкуренция. Homo oeconomicus. Целерациональность. Утилитарное поведение. Эмпатия. Доверие. Интерпретативная рациональность. Фокальные точки. Соглашения. «Жесткое ядро» неоклассики. «Защитная оболочка» неоклассики.

«Старый» институционализм. Методология холизма.

Неоинституциональная экономика. Теория прав собственности, теория оптимального контракта, теория общественного выбора, конституционная экономика, теория информации, теория трансакционных издержек, новая экономическая история.

Новая институциональная экономика. Критика модели общего равновесия. Теория неполной рациональности. Информационные издержки и когнитивные ограничения. Экономика соглашений.

Тема 2. Норма как базовый элемент институтов

Понятие нормы. Социальные, юридические и экономические санкции. Элементы конструирования норм. Норма как результат рационального выбора. Норма как предпосылка рационального поведения.

Типы соглашений: рыночное, индустриальное, традиционное, гражданское, общественное мнение, творческая деятельность, экологическое.

Рациональность как норма поведения. Целерациональное поведение. Ценностно-рациональное поведение. Традиционное поведение. Аффективное поведение. Когнитивные ограничения.

Тема 3. Конституции командной и рыночной экономики

Конституция командной экономики. Простой и ограниченный утилитаризм. Ценностно-рациональное поведение. Проблема доверия. Соглашение о взаимном оказании услуг. Провозглашаемый легализм.

Конституция рынка. Сложный утилитаризм. Целерациональное действие. Доверие. Эмпатия. Свобода. Легализм и уважение права собственности.

Подходы к спецификации прав собственности. Правомочия собственника.

Тема 4. Трансакционные издержки

Распределение правомочий между собственниками. Теорема Коуза.

Теория трансакционных издержек. Роль информационных издержек. Роль издержек согласования.

Классификация трансакционных издержек. Проблема измерения трансакционных издержек.

Тема 5. Изменение институтов во времени

Виды институциональных рамок: формальные, неформальные и спонтанно выбираемые. Сделки в семейно-родственных структурах.

Эволюционный вариант развития институтов. Зависимость от предшествующей траектории развития. Эффект исторической обусловленности развития. Инерционность институционального развития. Институциональные инновации.

Импорт институтов и смена траектории институционального развития. Конгруэнтность институтов. Сценарии институционального развития.

Тема 6. Теория контрактов

Понятие контракта. Контракт о продаже. Контракт о найме. Типы контрактов: классический, неоклассический, имплицитный.

Институт и организация. Факторы оптимального размера организации: степень специфичности активов, степень неопределенности, степень склонности сторон к риску, степень сложности сделки, соотношение цены доступа к закону и цены в нелегальности.

Тема 7. Теория фирмы

Взаимоотношения принципала и агента. Варианты решения проблемы взаимоотношения принципала и агента: соревнование агентов, участие агента в результатах совместной деятельности, фирма как коалиция агентов.

Внутрифирменная структура: унитарная, холдинговая, мультидивизиональная.

Траектория развития фирмы. Организационная культура. Рутин.

Основные типы фирм.

Тема 8. Теория государства

Государство как организация. Функции государства. Спецификация и защита прав собственности. Создание каналов обмена информацией. Разработка стандартов мер и весов. Создание каналов и механизмов физического обмена товаров. Правоохранительная деятельность. Производство общественных благ.

«Провалы» государства. «Граница» государства.

Государство и проблема принципала и агента. Модели государства. Эмпирические методы оценки характера государства.

Тема 9. Домашнее хозяйство и его типы

Домашнее хозяйство как организация. Типы домашних хозяйств. Домашнее хозяйство в командной экономике. Домашнее хозяйство в рыночной экономике. Домашнее хозяйство в переходной экономике. Целевая функция. Ресурсы. Бюджетные ограничения. Сбережения. Экономическая целесообразность объединения ресурсов. Оптимальный размер. Внутренняя структура. Отношение к государству. Приоритетность в социальной политике.

2. ПЛАНЫ СЕМИНАРСКИХ ЗАНЯТИЙ

ТЕМА 1. ИНСТИТУЦИОНАЛЬНАЯ ТЕОРИЯ: МЕТОДОЛОГИЧЕСКИЕ ОСНОВЫ И КОНЦЕПЦИИ

Вопросы для подготовки к семинарскому занятию:

1. Классификация институциональных концепций. Методология институционализма.
2. Пределы применимости неоклассического подхода.
3. «Старый» институционализм.
4. Неоинституциональная экономика. Новая институциональная экономика.

Литература:

1. Веблен, Т. Теория праздного класса / Т. Веблен. – М., 1981.
2. Вольчик, В.В. Курс лекций по институциональной экономике / В.В. Вольчик. – Ростов-на-Дону: Изд-во РГУ, 2000.
3. Институциональная экономика: новая институциональная экономическая теория: учебник / под общ. ред. А.А. Аузана. – М.: ИНФРА-М, 2006.
4. Олейник, А.И. Институциональная экономика / А.И. Олейник. – М.: ИНФРА-М, 2004.
5. Тарушкин, А.Б. Институциональная экономика / А.Б. Тарушкин. – СПб.: Питер, 2004.
6. Фуруботн, Э.Г. Институты и экономическая теория. Достижения новой институциональной экономической теории / Э.Г. Фуруботн, Р. Рихтер; пер. с англ; под ред. В.С. Каткало, Н.П. Дроздовой. – СПб.: Издат. дом Санкт-Петерб. гос. ун-та, 2005.
7. Шаститко, А.Е. Новая институциональная экономическая теория / А.Е. Шаститко. – М.: ТЕИС, 2002.

Задания:

1. Объясните, в чем состояла критика неоклассической концепции со стороны представителей «старого» институционализма.
2. Приведите примеры, свидетельствующие о полной рациональности в экономическом поведении отдельного субъекта хозяйствования.
3. Как вы считаете, почему Т. Веблен придавал большое значение природным инстинктам в экономическом поведении людей? Приведите примеры действия таких инстинктов, как инстинкт любопытства, инстинкт мастерства в хозяйственной жизнедеятельности людей.

Вопросы для повторения:

1. Как связаны между собой ограниченность информации и возникновение привычек?
2. Является ли информация ограничением при принятии экономических решений?
3. Каковы основные принципы «жесткого ядра» неоклассической парадигмы?
4. В чем заключается различие критики неоклассической концепции со стороны новой институциональной экономики и неоинституционализма?

ТЕМА 2. НОРМА КАК БАЗОВЫЙ ЭЛЕМЕНТ ИНСТИТУТОВ

Вопросы для подготовки к семинарскому занятию:

1. Понятие нормы. Социальные, юридические и экономические санкции.
2. Норма как результат рационального выбора. Норма как предпосылка рационального поведения.
3. Типы соглашений: рыночное, индустриальное, традиционное, гражданское, общественное мнение, творческая деятельность, экологическое.
4. Рациональность как норма поведения.

Литература:

1. Беккер, Г. Экономический анализ и человеческое поведение / Г.Беккер // THESIS. – 1993. – Вып. 1. – Т.1.
2. Вольчик, В.В. Курс лекций по институциональной экономике / В.В. Вольчик. – Ростов-на-Дону: Изд-во РГУ, 2000.
3. Институциональная экономика: новая институциональная экономическая теория: учебник / под общ. ред. А.А. Аузана. – М.: ИНФРА-М, 2006.
4. Олейник, А.И. Институциональная экономика / А.И. Олейник. – М.: ИНФРА-М, 2004.
5. Тамбовцев, В.Л. Право и экономическая теория: учеб. пособие / В.Л. Тамбовцев. – М.: ИНФРА-М, 2005.
6. Тамбовцев, В.Л. Экономический анализ нормативных актов / В.Л. Тамбовцев. – М.: ТЕИС, 2001.
7. Тарушкин, А.Б. Институциональная экономика / А.Б. Тарушкин. – СПб.: Питер, 2004.
8. Эггертссон, Т. Экономическое поведение и институты / Т. Эггертссон. – М.: Дело, 2001.

Задания:

1. Каким образом проявляют себя в хозяйственной деятельности людей следующие неформальные нормы:

- 1) Не откладывай на завтра то, что можно сделать сегодня.
- 2) Бог нам дает орехи, но он их не колет.
- 3) Что посеешь, то и пожнешь.
- 4) Лучше синица в руках, чем журавль в небесах.
- 5) В чужой монастырь со своим уставом не ходят.
- 6) Под лежащий камень вода не течет.
- 7) Семь раз отмерь – один раз отрежь.
- 8) Готовь сани летом, а телегу зимой?

2. Назовите неформальные правила, которыми руководствуются члены вашей студенческой группы.

3. Приведите примеры вашего участия в каждом из типов институциональных соглашений.

4. К какой из альтернативных моделей рационального поведения можно отнести следующие ситуации:

- 1) Выбор рецепта, по которому можно испечь торт.
- 2) Выбор хорошо знакомого водоема для ловли рыбы.
- 3) Выбор сока исходя из предыдущих (не всегда удачных) проб.
- 4) Отказ от наркотиков и чрезмерного употребления алкоголя.
- 5) Покупка продуктов на завтрак в условиях ограниченности времени.
- 6) Покупка телевизора в городе, где достаточно большое предложение данного товара.
- 7) Соблюдение правил дорожного движения, так как все их тоже соблюдают.

Вопросы для повторения:

1. Всегда ли нарушение правила нежелательно с экономической точки зрения?

2. Как могут соотноситься между собой формальные и неформальные правила в статике и динамике?

3. Что включается в состав институциональной среды?

4. Что представляют собой институциональные соглашения?

5. Как соотносятся правила и права?

ТЕМА 3. КОНСТИТУЦИИ КОМАНДНОЙ И РЫНОЧНОЙ ЭКОНОМИКИ

Вопросы для подготовки к семинарскому занятию:

1. Конституция командной экономики.
2. Конституция рынка.
3. Подходы к спецификации прав собственности. Правомочия собственника.

Литература:

1. Вольчик, В.В. Курс лекций по институциональной экономике / В.В. Вольчик. – Ростов-на-Дону: Изд-во РГУ, 2000.
2. Институциональная экономика: новая институциональная экономическая теория: учебник / под общ. ред. А.А. Аузана. – М.: ИНФРА-М, 2006.
3. Коуз, Р. Фирма, рынок и право / Р. Коуз. – М.: Дело, 1993.
4. Норт, Д. Вклад неоинституционализма в понимание проблем переходной экономики / Д. Норт // <http://www.ie.boom.ru/Referat/North.htm>.
5. Олейник, А.И. Институциональная экономика. – М.: ИНФРА-М, 2004.
6. Тарушкин, А.Б. Институциональная экономика / А.Б. Тарушкин. – СПб.: Питер, 2004.
7. Уильямсон, О. Экономические институты капитализма / О. Уильямсон. – СПб.: Лениздат, 1997.
8. Шаститко, А.Е. Новая институциональная экономическая теория / А.Е. Шаститко. – М.: ТЕИС, 2002.
9. Шебеко, К.К. Институциональная структура, фискальная политика и инвестиционные решения / К.К. Шебеко // Финансы, учет, аудит. – 2006. – № 5.
10. Demsetz, H. Toward a Theory of Property Rights / H. Demsetz // American Economic Review. – 1967. – № 57.

Задания:

1. Приведите примеры из реальной экономической практики, подтверждающие действие следующих норм командной экономики:
 - а) «ты – мне, я – тебе»;
 - б) персонифицированного доверия;
 - в) ограниченного утилитаризма.
- Насколько важны данные нормы в реализации экономических интересов субъектов белорусской экономики? Почему?

2. Почему в переходной экономике сохраняется норма персонифицированного доверия?

Вопросы для повторения:

1. Что представляют собой права собственности?
2. В чем различие прав собственности с точки зрения континентального и англосаксонского права?
3. Какова основная функция спецификации прав собственности?
4. В чем различие нормы утилитаризма в командной и в рыночной экономике?
5. В чем различие нормы доверия в командной и рыночной экономике?

ТЕМА 4. ТРАНСАКЦИОННЫЕ ИЗДЕРЖКИ

Вопросы для подготовки к семинарскому занятию:

1. Распределение правомочий между собственниками. Теорема Коуза.
2. Теория транзакционных издержек. Роль информационных издержек. Роль издержек согласования.
3. Классификация транзакционных издержек. Проблема измерения транзакционных издержек.

Литература:

1. Алези, Л. Права собственности, транзакционные издержки и X-эффективность: эссе по экономической теории / Л. Алези // <http://ie.boom.ru/Referat/Alessi.htm>.
2. Вольчик, В.В. Курс лекций по институциональной экономике / В.В. Вольчик. – Ростов-на-Дону: Изд-во РГУ, 2000.
3. Институциональная экономика: новая институциональная экономическая теория: учебник / под общ. ред. А.А. Аузана. – М.: ИНФРА-М, 2006.
4. Коуз, Р. Фирма, рынок и право / Р. Коуз. – М.: Дело, 1993.
5. Норт, Д. Вклад неоинституционализма в понимание проблем переходной экономики / Д. Норт // <http://www.ie.boom.ru/Referat/North.htm>. – Дата доступа: 26.05.2009.
6. Олейник, А.И. Институциональная экономика. – М.: ИНФРА-М, 2004.
7. Тарушкин, А.Б. Институциональная экономика / А.Б. Тарушкин. – СПб.: Питер, 2004.
8. Фуруботн, Э.Г. Институты и экономическая теория: Достижения новой институциональной экономической теории / Э.Г. Фуруботн, Р.

Рихтер; пер. с англ; под ред. В.С. Каткало, Н.П. Дроздовой. – СПб.: Издат. дом Санкт-Петерб. гос. ун-та, 2005.

9. Шаститко, А.Е. Новая институциональная экономическая теория / А.Е. Шаститко. – М.: ТЕИС, 2002.

10. Alchian, A.A. Production, information costs, and economic organization / A.A. Alchian, H. Demsetz // The American economic review. – 1972. – № 5.

Задания:

1. Оцените величину трансформационных, альтернативных и транзакционных издержек в следующих ситуациях:

1) Покупка легкового автомобиля сопровождалась следующими издержками:

- цена автомобиля – 10 000 у. е.;
- поездки на рынок с целью изучения ситуации – 20 у. е.;
- покупка каталогов, газет, поиск информации через Интернет – 10 у. е.;
- оформление документов на покупку автомобиля – 100 у. е.;
- замена ремней, фильтров, резины в купленном автомобиле – 600 у. е.;
- доход, не полученный в связи с затратой времени на покупку автомобиля – 100 у. е.

2) Туристическая поездка в Крым:

- стоимость тура в турфирме – 460 у. е.;
- стоимость продуктов питания в Крыму – 50 у. е.;
- покупка сувениров – 60 у. е.;
- изучение информации о турах – 10 у. е.;
- неполученный дома доход за период нахождения в Крыму – 100 у. е.;
- незапланированные расходы на дополнительную оплату жилья, связанные с тем, что турфирма скрыла необходимую информацию – 60 у. е.;
- расходы в аэропорту в связи с задержкой рейса – 40 у. е.

2. Оцените транзакционные издержки, связанные с получением вами высшего образования.

3. Приведите примеры оппортунистического поведения преподавателей и студентов вашего вуза.

Вопросы для повторения:

1. В чем различие трансакции и обмена товарами (услугами)?
2. При совершении каких трансакций не соблюдается симметричность отношений между контрагентами?
3. Какая трансакция (и почему) обеспечивает симметричность отношений между контрагентами?
4. Может ли распределение трансакционных издержек между участниками обмена влиять на общую величину этих издержек?
5. Каковы основные способы и институты, используемые для снижения различных видов трансакционных издержек?

ТЕМА 5. ИЗМЕНЕНИЕ ИНСТИТУТОВ ВО ВРЕМЕНИ

Вопросы для подготовки к семинарскому занятию:

1. Виды институциональных рамок: формальные, неформальные и спонтанно выбираемые. Сделки в семейно-родственных структурах.
2. Эволюционный вариант развития институтов. Зависимость от предшествующей траектории развития.
3. Импорт институтов и смена траектории институционального развития. Конгруэнтность институтов.

Литература:

1. Вольчик, В.В. Курс лекций по институциональной экономике / В.В. Вольчик. – Ростов-на-Дону: Изд-во РГУ, 2000.
2. Институциональная экономика: новая институциональная экономическая теория: учебник / под общ. ред. А.А. Аузана. – М.: ИНФРА-М, 2006.
3. Норт, Д. Институты, институциональные изменения и функционирование экономики / Д. Норт. – М.: Начала-Пресс, 1997.
4. Норт, Д. Структура и изменения в экономической истории / Д. Норт // <http://www.ie.boom.ru/Referat/North1.htm>. – Дата доступа: 25.05.2009.
5. Олейник, А.И. Институциональная экономика. – М.: ИНФРА-М, 2004.
6. Олейник, А. Сценарии институционального развития переходного общества / А. Олейник // МЭ и МО. – 1996. – № 12.
7. Тарушкин, А.Б. Институциональная экономика / А.Б. Тарушкин. – СПб.: Питер, 2004.
8. Шаститко, А.Е. Новая институциональная экономическая теория / А.Е. Шаститко. – М.: ТЕИС, 2002.
9. Шебеко, К.К. Институциональная структура, фискальная поли-

Задания:

1. Какие институты из опыта командной экономики СССР, на ваш взгляд, настолько хорошо себя зарекомендовали, чтобы их можно было использовать в настоящей экономической практике?

2. Какие неформальные институты в нашем обществе мешают, на ваш взгляд, успешному импорту институтов рыночной экономики, хорошо зарекомендовавших себя в западных странах?

3. Какие из известных вам неформальных институтов заслуживают легализации? Например, стоит ли легализовать проституцию и наркоманию? Проанализируйте все аргументы «за» и «против».

4. Проанализируйте с точки зрения конгруэнтности институтов и их импорта следующий анекдот:

В плен к племени людоедов попали три представителя развитых стран. Им было предложено составить новую конституцию для племени. Чья конституция подойдет, того не съедят. Первый человек предложил конституцию, согласно которой все в племени, включая вождя, должны подчиняться Закону, соблюдать все принятые законы. Его съели. Второй человек предложил конституцию, объявляющую всеобщее равенство, братство, солидарность. Его тоже съели. Третий предложил конституцию, состоящую из трех пунктов: 1) вождь прав; 2) вождь всегда прав; 3) если вождь неправ, смотри пункты 1) и 2). Эта конституция была принята.

Вопросы для повторения:

1. В чем состоит различие между спонтанными и целенаправленными институциональными изменениями?

2. Всегда ли институциональные изменения способствуют росту эффективности использования ресурсов?

3. Каковы основные режимы функционирования институтов?

4. В чем заключается содержание процесса конкуренции между институтами?

5. В чем суть феномена зависимости от траектории предшествующего развития?

ТЕМА 6. ТЕОРИЯ КОНТРАКТОВ

Вопросы для подготовки к семинарскому занятию:

1. Понятие контракта. Контракт о продаже. Контракт о найме. Типы контрактов.
2. Факторы оптимального размера организации.
3. Степень специфичности активов, степень неопределенности.

Литература:

1. Вольчик, В.В. Курс лекций по институциональной экономике / В.В. Вольчик. – Ростов-на-Дону: Изд-во РГУ, 2000.
2. Институциональная экономика: новая институциональная экономическая теория: учебник / под общ. ред. А.А. Аузана. – М.: ИНФРА-М, 2006.
3. Менар, К. Экономика организаций / К. Менар. – М.: ИНФРА-М, 1996.
4. Олейник, А.И. Институциональная экономика / А.И. Олейник. – М.: ИНФРА-М, 2004.
5. Олсон, М. Логика коллективного действия / М. Олсон. – М.: Фонд экономической инициативы, 1996.
6. Тамбовцев, В.Л. Право и экономическая теория: учеб. пособие / В.Л. Тамбовцев. – М.: ИНФРА-М, 2005.
7. Тамбовцев, В.Л. Экономический анализ нормативных актов / В.Л. Тамбовцев. – М.: ТЕИС, 2001.
8. Тарушкин, А.Б. Институциональная экономика / А.Б. Тарушкин. – СПб.: Питер, 2004.
9. Уильямсон, О. Логика экономической организации / О. Уильямсон // Природа фирмы / О. Уильямсон. – М., 2001.
10. Уильямсон, О. Экономические институты капитализма / О. Уильямсон. – СПб.: Лениздат, 1997.
11. Фуруботн, Э.Г. Институты и экономическая теория. Достижения новой институциональной экономической теории / Э.Г. Фуруботн, Р. Рихтер; пер. с англ; под ред. В.С. Каткало, Н.П. Дроздовой. – СПб.: Издат. дом Санкт-Петерб. гос. ун-та, 2005.
12. Шаститко, А.Е. Новая теория фирмы / А.Е. Шаститко. – М.: ТЕИС, 1996.

Задания

1. Поясните различие понятий «контракт» и «сделка».
2. Какому типу контракта можно отнести заключение вами договора с университетом на получение высшего образования?

3. Каким наиболее специфическим активом вы и члены вашей семьи обладаете на сегодняшний день? Где могут быть задействованы эти активы, при заключении каких контрактов?

4. Является ли университет, в котором вы учитесь, организацией (в соответствии с критериями выделения организации)?

5. Рассмотрите заключение брачного контракта и вступление в брак с точки зрения того, к какому типу контракта относятся взаимоотношения между супругами.

Вопросы для повторения:

1. В чем состоит специфика определения контракта в новой институциональной экономической теории?

2. Какие основные типы контрактов вам известны и каковы критерии деления контрактов по различным типам?

3. Каковы различия между категориями института и организации?

4. Что такое «имплицитный контракт»?

5. В чем различие классического и неоклассического контрактов?

ТЕМА 7. ТЕОРИЯ ФИРМЫ

Вопросы для подготовки к семинарскому занятию:

1. Теории фирмы.

2. Взаимоотношения принципала и агента.

3. Внутрифирменная структура: унитарная, холдинговая, мультидивизиональная и др.

4. Траектория развития фирмы. Основные типы фирм.

Литература:

1. Вольчик, В.В. Курс лекций по институциональной экономике / В.В. Вольчик. – Ростов-на-Дону: Изд-во РГУ, 2000.

2. Институциональная экономика: новая институциональная экономическая теория: учебник / под общ. ред. А.А. Аузана. – М.: ИНФРА-М, 2006.

3. Коуз, Р. Фирма, рынок и право / Р. Коуз. – М.: Дело, 1993.

4. Менар, К. Экономика организаций / К. Менар. – М.: ИНФРА-М, 1996.

5. Олейник, А.И. Институциональная экономика / А.И. Олейник. – М.: ИНФРА-М, 2004.

6. Олсон, М. Логика коллективного действия / М. Олсон. – М.: Фонд экономической инициативы, 1996.

7. Тамбовцев, В.Л. Право и экономическая теория: учеб. пособие /

В.Л. Тамбовцев. – М.: ИНФРА-М, 2005.

8. Тарушкин, А.Б. Институциональная экономика / А.Б. Тарушкин. – СПб.: Питер, 2004.

9. Уильямсон, О. Экономические институты капитализма / О. Уильямсон. – СПб.: Лениздат, 1997.

10. Фуруботн, Э.Г. Институты и экономическая теория. Достижения новой институциональной экономической теории / Э.Г. Фуруботн, Р. Рихтер; пер. с англ; под ред. В.С. Катыкало, Н.П. Дроздовой. – СПб.: Издат. дом Санкт-Петерб. гос. ун-та, 2005.

11. Шаститко, А.Е. Новая институциональная экономическая теория / А.Е. Шаститко. – М.: ТЕИС, 2002.

12. Шаститко, А.Е. Новая теория фирмы / А.Е. Шаститко. – М.: ТЕИС, 1996.

13. Эггертссон, Т. Экономическое поведение и институты / Т. Эггертссон. – М.: Дело, 2001.

14. Alchian, A.A. Production, information costs, and economic organization / A.A. Alchian, H. Demsetz // The American economic review. – 1972. – № 5.

15. Demsetz, H. The Firm in Economic Theory: A Quiet Revolution / H. Demsetz // The American Economic Review. – 1997.

Задания:

1. Выберите хорошо известное вам предприятие (на котором работаете вы сами или ваши родственники, друзья) и дайте его характеристику по следующим направлениям: как решается проблема «принципал-агент»; какова организационная структура данной фирмы; к какому типу фирм относится данное предприятие.

2. Дайте характеристику отношений «принципал-агент» между университетом (в лице преподавателя-принципала) и студентами (агентами).

3. Представьте себя на месте принципала на предприятии, выпускающем мебель. Как вы будете решать проблему оппортунизма агентов?

Вопросы для повторения:

1. Каковы основные причины возникновения фирм?
2. Какие существуют основные виды внутрифирменных транзакционных издержек?
3. В чем заключается различие основных типов фирм?
4. По каким критериям осуществляется классификация фирм?
5. Почему существует проблема взаимоотношений принципала и агента?

ТЕМА 8. ТЕОРИЯ ГОСУДАРСТВА

Вопросы для подготовки к семинарскому занятию:

1. Государство как организация. Функции государства.
2. «Провалы» государства. «Граница» государства.
3. Государство и проблема принципала и агента. Модели государства.

Литература:

1. Бьюкенен, Дж. Границы свободы. Между анархией и Левиафаном / Дж. Бьюкенен. – М.: Таурис Альфа, 1997.
2. Бьюкенен, Дж. Конституция экономической политики / Дж. Бьюкенен // Вопросы экономики. – 1994. – № 6.
3. Вольчик, В.В. Курс лекций по институциональной экономике / В.В. Вольчик. – Ростов-на-Дону: Изд-во РГУ, 2000.
4. Гоббс, Т. Левиафан / Т. Гоббс // Соч.: в 2 т. – М., 1991. – Т. 2.
5. Институциональная экономика: новая институциональная экономическая теория: учебник / под общ. ред. А.А. Аузана. – М.: ИНФРА-М, 2006.
6. Локк, Дж. Два трактата о правлении / Дж. Локк // Соч.: в 3 т. – М., 1988. – Т. 3.
7. Олейник, А.И. Институциональная экономика / А.И. Олейник. – М.: ИНФРА-М, 2004.
8. Олейник, А. Сценарии институционального развития переходного общества / А. Олейник // МЭ и МО. – 1996. – № 12.
9. Тамбовцев, В.Л. Государство и экономика / В.Л. Тамбовцев. – М.: Магистр, 1997.
10. Тамбовцев, В.Л. Экономический анализ нормативных актов / В.Л. Тамбовцев. – М.: ТЕИС, 2001.
11. Тарушкин, А.Б. Институциональная экономика / А.Б. Тарушкин. – СПб.: Питер, 2004.
12. Шаститко, А.Е. Новая институциональная экономическая теория / А.Е. Шаститко. – М.: ТЕИС, 2002.
13. Эггертссон, Т. Экономическое поведение и институты / Т. Эггертссон. – М.: Дело, 2001.

Задания:

1. Возможно ли в ближайшей исторической перспективе исчезновение государства как организации? Почему?

2. Какие общественные блага производятся в вашем городе? Проанализируйте проблему «безбилетника» в производстве и использовании данных благ.

3. Приведите примеры оппортунистического поведения государственных чиновников.

Вопросы для повторения:

1. Что такое общественное благо и каковы его отличительные черты?
2. Что такое анархическое состояние общества?
3. Чем различаются подходы Гоббса и Локка к пониманию социального контракта?
4. Какую роль в функционировании государства как организации играет институт насилия?
5. Возможно ли предоставление блага «защита формальных правил» частным порядком?

ТЕМА 9. ДОМАШНЕЕ ХОЗЯЙСТВО И ЕГО ТИПЫ

Вопросы для подготовки к семинарскому занятию:

1. Домашнее хозяйство как организация.
2. Типы домашних хозяйств. Домашнее хозяйство в командной экономике.
3. Домашнее хозяйство в рыночной экономике.
4. Домашнее хозяйство в переходной экономике.

Литература:

1. Беккер, Г. Экономический анализ и человеческое поведение / Г. Беккер // THESIS. – 1993. – Вып. 1. – Т.1.
2. Вольчик, В.В. Курс лекций по институциональной экономике / В.В. Вольчик. – Ростов-на-Дону: Изд-во РГУ, 2000.
3. Институциональная экономика: новая институциональная экономическая теория: учебник / под общ. ред. А.А. Аузана. – М.: ИНФРА-М, 2006.
4. Норт, Д. Вклад неoinституционализма в понимание проблем переходной экономики / Д. Норт // <http://www.ie.boom.ru/Referat/North.htm>. – Дата доступа: 25.05.2009.
5. Норт, Д.. Структура и изменения в экономической истории / Д. Норт // <http://www.ie.boom.ru/Referat/North1.htm>. – Дата доступа: 25.05.2009.
6. Олейник, А.И. Институциональная экономика / А.И. Олейник. – М.: ИНФРА-М, 2004.

8. Олейник, А. Сценарии институционального развития переходного общества / А. Олейник // МЭ и МО. – 1996. – № 12.
9. Радаев, В.В. Экономическая социология / В.В. Радаев. – М., 1997.
10. Тарушкин, А.Б. Институциональная экономика / А.Б. Тарушкин. – СПб.: Питер, 2004.
11. Шаститко, А.Е. Новая институциональная экономическая теория / А.Е. Шаститко. – М.: ТЕИС, 2002.
12. Эггертссон, Т. Экономическое поведение и институты / Т. Эггертссон. – М.: Дело, 2001.

Задания:

1. К какому типу домашнего хозяйства принадлежит ваша семья? Дайте анализ поведения членов вашей семьи с точки зрения функционирования единого домашнего хозяйства.
2. Какими нормами регулируются экономические взаимоотношения в семье согласно Гражданскому кодексу РБ? Какие еще правовые и нормативные документы регулируют взаимоотношения в семье?
3. Проведите сравнительный анализ домашнего хозяйства в различных типах экономики. В каком случае домашнее хозяйство будет наиболее экономически эффективным и почему?

Вопросы для повторения:

1. Чем отличается домашнее хозяйство в условиях рыночной и командной экономик?
2. Каковы основные источники доходов домашних хозяйств в различных типах экономических систем?
3. Чем отличается семья как институт от домашнего хозяйства как организации?
4. Каковы отличительные признаки домашнего хозяйства в переходной экономике?
5. Какую роль в трансформации домашнего хозяйства играют институциональные изменения?

ГЛОССАРИЙ

Государство – это организация, которая имеет сравнительные преимущества в осуществлении насилия, распространяющиеся на географический район, границы которого устанавливаются способностью государства облагать налогом подданных.

Домашнее хозяйство – это организация, призванная выполнять специфические функции по воспроизводству и использованию такого важнейшего ресурса, как человеческий капитал.

Имплицитный контракт – это контракт, который исходит из того, что условия не фиксируются однозначно в явном виде, а предполагаются, т.е. это не оговоренный до конца контракт.

Институт – совокупность формальных, фиксируемых в праве, и неформальных, фиксируемых в обычном праве, рамок, структурирующих взаимодействия индивидов в экономической, политической и социальной сферах.

Институциональные соглашения – это договоренности между индивидами и (или) их группами, определяющие способы кооперации и конкуренции (например, контракт).

Касание – соотношение соглашений, при котором одно и то же взаимодействие может быть осуществлено на основе взаимоисключающих норм.

Классический контракт – это полный и формализованный контракт, предполагающий расторжение соглашения при возникновении конфликтной ситуации, гарантом выполнения которого является государство.

Компромисс – соотношение соглашений, при котором появляются синтетические нормы, снимающие противоречие между требованиями различных соглашений.

Конституционные правила – это правила, которые устанавливают иерархическую структуру государства; определяют правила принятия решений по формированию государственных органов власти; определяют формы и правила контроля действий государства со стороны общества.

Контракт – это институциональное соглашение, т.е. совокупность правил, структурирующих в пространстве и во времени обмен между двумя (и более) экономическими агентами посредством определения обмениваемых прав и взятых обязательств и определения механизма их соблюдения.

Надконституционные правила – это наиболее общие и трудно измеряемые неформальные правила, имеющие глубокие исторические корни в жизни различных народов, тесно связанные с преобладающими стереотипами поведения, религиозными представлениями и т.п.

Неоклассический контракт – это неполный контракт, предполагающий непрерывность отношений сторон при возникновении конфликтной ситуации до завершения сделки, гарантом выполнения которого является третья сторона.

Неформальные правила – это правила, существующие в памяти участников различных социальных групп. В роли гаранта неформальных правил выступает любой участник группы, заметивший их нарушение.

Оппортунистическое поведение – поведение, нацеленное на преследование собственного интереса и не ограниченное соображениями морали, т.е. связанное с использованием обмана, хитрости и коварства.

Общественные блага – это, в первую очередь, те блага, для которых отсутствуют как исключительность доступа, так и конкурентность при их потреблении.

Организация – это система социальных отношений, ориентированная на достижение общих целей, обладающая собственными ресурсами, внутренней нормативной и статусной структурами, в рамках которых члены организации за соответствующее вознаграждение выполняют отведенные им функциональные роли.

Права собственности – это разрешенные и защищенные от препятствий к их осуществлению возможные способы использования ограниченных ресурсов, которые являются исключительной прерогативой отдельных индивидов или групп.

Правила – это модели или образцы поведения, говорящие о том, как следует себя вести в той или иной ситуации.

Специфический актив или ресурс – это актив (ресурс), приобретающий особую ценность в рамках данных контрактных отношений. Степень специфичности определяется в соответствии с возможностью перепрофилирования ресурсов для использования в альтернативных целях или в отношениях с другими партнерами без потерь в производственном потенциале.

Теорема Коуза – «Если трансакционные издержки равны нулю, то окончательное размещение ресурсов Парето оптимально вне зависимости от первоначального распределения прав собственности».

Трансакционные издержки – это издержки измерения, т.е. оценки полезных свойств объекта обмена и принуждения к выполнению соглашения.

Фирма – это совокупность отношений между работниками, управляющими и собственниками, которая часто выражается договорами – контрактами. Это множество асимметричных неизбежных обменов, в которых координация деятельности индивидов осуществляется посредством команд.

Формальные правила – это правила, существующие в форме официальных текстов или удостоверенных третьей стороной устных договоренностей, в роли гарантов которых выступают индивиды, специализирующиеся на этой функции.

Экономические правила – это правила, непосредственно определяющие формы организации хозяйственной деятельности, в рамках которых экономические агенты формируют институциональные соглашения и принимают решения об использовании ресурсов (например, квоты на импорт, запреты на использование некоторых контрактов и т.п.).

Экспансия – соотношение соглашений, при котором организация взаимодействий происходит на основе норм одного из соглашений в тех сферах, где ранее господствовали нормы других соглашений.

ЛИТЕРАТУРА

Основная:

1. Вольчик, В.В. Курс лекций по институциональной экономике / В.В. Вольчик. – Ростов-на-Дону: Изд-во РГУ, 2000.
2. Институциональная экономика: новая институциональная экономическая теория: учебник / под общ. ред. А.А. Аузана. – М.: ИНФРА-М, 2006.
3. Капелюшников, Р. Экономическая теория прав собственности / Р. Капелюшников. – М.: ИМЭМО, 1990.
4. Коуз, Р. Фирма, рынок и право / Р. Коуз. – М.: Дело, 1993.
5. Олейник, А.И. Институциональная экономика / А.И. Олейник. – М.: ИНФРА-М, 2004.
6. Тарушкин, А.Б. Институциональная экономика / А.Б. Тарушкин. – СПб.: Питер, 2004.
7. Шаститко, А.Е. Новая институциональная экономическая теория / А.Е. Шаститко. – М.: ТЕИС, 2002.
8. Шебеко, К.К. Институциональная структура, фискальная политика и инвестиционные решения/ К.К. Шебеко // Финансы, учет, аудит. – 2006. – № 5.

Дополнительная:

9. Алеззи, Л. Права собственности, трансакционные издержки и Х-эффективность: эссе по экономической теории / Л. Алеззи // <http://ie.boom.ru/Referat/Alessi.htm>. – Дата доступа: 25.05.2009.
10. Беккер, Г. Экономический анализ и человеческое поведение/ Г. Беккер // THESIS. – 1993. – Вып. 1. – Т.1.
11. Бьюкенен, Дж. Границы свободы. Между анархией и Левиафаном / Дж. Бьюкенен. – М.: Таурус Альфа, 1997.
12. Бьюкенен, Дж. Конституция экономической политики / Дж. Бьюкенен // Вопросы экономики. – 1994. – № 6.
13. Веблен, Т. Теория праздного класса / Т. Веблен. – М., 1981.
14. Гоббс, Т. Левиафан / Т. Гоббс // Соч.: в 2 т. – М., 1991. – Т. 2.
15. Локк, Дж. Два трактата о правлении / Дж. Локк // Соч.: в 3 т. – М., 1988. – Т. 3.
16. Менар, К. Экономика организаций / К. Менар. – М.: ИНФРА-М, 1996.
17. Норт, Д. Вклад неоинституционализма в понимание проблем переходной экономики / Д. Норт // <http://www.ie.boom.ru/Referat/North.htm>. – Дата доступа: 25.05.2009.
18. Норт, Д. Институты, институциональные изменения и функционирование экономики / Д. Норт. – М.: Начала-Пресс, 1997.
19. Норт, Д. Структура и изменения в экономической истории / Д. Норт // <http://www.ie.boom.ru/Referat/North1.htm>. – Дата доступа: 25.05.2009.
20. Норт, Д. Трансакционные издержки во времени / Д. Норт //

<http://www.ie.boom.ru/Referat/North4.htm>. – Дата доступа: 25.05.2009.

21. Олейник, А. Сценарии институционального развития переходного общества / А. Олейник // МЭ и МО. – 1996. – № 12.

22. Олсон, М. Логика коллективного действия / М. Олсон. – М.: Фонд экономической инициативы, 1996.

23. Радаев, В.В. Экономическая социология / В.В. Радаев. – М., 1997.

24. Тамбовцев, В.Л. Государство и экономика / В.Л. Тамбовцев. – М.: Магистр, 1997.

25. Тамбовцев, В.Л. Право и экономическая теория: учеб. пособие / В.Л. Тамбовцев. – М.: ИНФРА-М, 2005.

26. Тамбовцев, В.Л. Экономический анализ нормативных актов / В.Л. Тамбовцев. – М.: ТЕИС, 2001.

27. Уильямсон, О. Логика экономической организации / О. Уильямсон // Природа фирмы / О. Уильямсон. – М., 2001.

28. Уильямсон, О. Экономические институты капитализма / О. Уильямсон. – СПб.: Лениздат, 1997.

29. Фуруботн, Э.Г. Институты и экономическая теория. Достижения новой институциональной экономической теории / Э.Г. Фуруботн, Р. Рихтер; пер. с англ; под ред. В.С. Катькало, Н.П. Дроздовой. – СПб.: Издат. дом Санкт-Петерб. гос. ун-та, 2005.

30. Шаститко, А.Е. Новая теория фирмы / А.Е. Шаститко. – М.: ТЕИС, 1996.

31. Эггертссон, Т. Экономическое поведение и институты / Т. Эггертссон. – М.: Дело, 2001.

32. Alchian, A.A. Production, information costs, and economic organization / A.A. Alchian, H. Demsetz // The American economic review. – 1972. – № 5.

33. Demsetz, H. The Firm in Economic Theory: A Quiet Revolution / H. Demsetz // The American Economic Review. – 1997.

34. Demsetz, H. Toward a Theory of Property Rights / H. Demsetz // American Economic Review. – 1967. – № 57.

Учебное издание

Ксензова Валентина Эдуардовна

Институциональная экономика

Практикум

Ответственный за выпуск *П.С. Кравцов*

Редактор *Ю.Л. Купченко*

Корректор *Т.Т. Шрамук*

Компьютерный дизайн *А.А. Пресный*

Подписано в печать 6.11.2009 г. Формат 60х84/16.

Бумага офсетная. Гарнитура «Таймс». Ризография.

Усл. печ. л. 1, 63. Уч.-изд. л. 1,01.

Тираж 100 экз. Заказ № 909.

Отпечатано в редакционно-издательском отделе

Полесского государственного университета.

225710, г. Пинск, ул. Днепровской флотилии, 23.